

voice

NEWSLETTER
02.2012
Editorial


Θα ήθελα να επαναλάβω την πρώτη πρόταση του περσινού μου editorial: «Στις επιχειρήσεις, αυτό που έχει πάντα σημασία στο τέλος του έτους, είναι το κέρδος». Επαναλαμβάνω την πρόταση αυτή, για να διαφωνήσω! Γιατί το κέρδος

ανήκει στο παρελθόν, και τώρα θέλω να μιλήσω για το μέλλον.

Γιατί; Γιατί εσείς, τα μέλη της FEGIME, παρουσιάσατε ανάπτυξη και οι αποφάσεις οδήγησαν στην ανάδειξη πολλών ευκαιριών. Υπερψηφίσατε την ένταξη της Ελλάδας. Μέσω της εξαιρετικής Ελληνικής εταιρίας ΚΑΥΚΑΣ, ο όμιλός μας πλέον θα συμπεριλάβει και το λίκνο της Ευρώπης.

Και υπάρχουν περισσότερα καλά νέα: οι Ιρλανδοί συναδέλφοί μας άνοιξαν ένα νέο παράρτημα, που τους ανέδειξε σε κορυφαίο όμιλο της χώρας τους. Επίσης, η Φινλανδική μας εταιρία προσέγγισε πέντε νέα μέλη. Η FEGIME βρίσκεται σε πορεία ανάπτυξης.

Η μεγαλύτερη ευκαιρία προέκυψε από την απόφασή σας να εφαρμοστεί το Ευρωπαϊκό Έργο Βάσης Δεδομένων και να καταχωρηθούν βασικές πληροφορίες της FEGIME σε Ευρωπαϊκό επίπεδο. Μελλοντικά, κάθε μέλος θα έχει πρόσβαση σε ενημερωμένες πληροφορίες προϊόντων.

Αυτό θα είναι ένα σημείο αναφοράς για τις ανεξάρτητες εταιρίες χονδρικής πώλησης ηλεκτρικών ειδών σε όλη την Ευρώπη. Τα πλεονεκτήματα του ηλεκτρονικού εμπορίου και άλλων υπηρεσιών είναι πάρα πολλά για να αναφερθούν εδώ. Παρεμπιπτόντως, η ώθηση για το σχέδιο αυτό, προήλθε από τη FEGIME Future, τις κόρες και τους γιους των μελών μας.

Με τη FEGIME Future επανερχόμαστε στο θέμα του μέλλοντος. Όπως βλέπετε, έχουμε πολλά να κάνουμε. Ανυπομονώ για το νέο έτος, και ειδικά για το Συνέδριο μας στη Βουδαπέστη.

Σας εύχομαι Καλά Χριστούγεννα και ένα ευτυχισμένο και επιτυχημένο 2013!



David Garratt

FEGIME

Στο λίκνο της Ευρώπης

Από τον Ιανουάριο του 2013, η FEGIME θα εκπροσωπείται και στην Ελλάδα. Σας παρουσιάζουμε μια χώρα που έχει να προσφέρει πολλά περισσότερα από την κρίση.

Ανεξάρτητη χονδρική πώληση ηλεκτρικών ειδών, άμεσα: Από την 1η Ιανουαρίου του 2013, η FEGIME θα έχει 16 μέλη και θα είναι παρούσα σε 24 συνολικά Ευρωπαϊκές χώρες. Όλα έγιναν πολύ γρήγορα: Τον Ιούλιο, η Ελληνική εταιρία ΚΑΥΚΑΣ Α.Ε. επικοινωνήσε με την έδρα μας στη Νυρεμβέργη, για να γίνει μέλος της FEGIME. Τον Αύγουστο, ο διευθύνων σύμβουλος David Garratt και ο πρόεδρος Björn Amundsen ταξίδεψαν στην Ελλάδα. Μόλις ένα μήνα μετά, το Σεπτέμβριο, τα μέλη ψήφισαν ομόφωνα υπέρ της ένταξης της εταιρίας στον όμιλο. Αυτό έχει σαν αποτέλεσμα την ίδρυση της FEGIME Hellas. >>

Περιεχόμενα

Στο λίκνο της Ευρώπης – Από τον Ιανουάριο του 2013, η FEGIME θα εκπροσωπείται και στην Ελλάδα	1
Μία καλή σχέση – Τον Οκτώβριο, η FEGIME Future επισκέφτηκε την Weidmüller	3
Ενσωματωμένη ισχυρή τεχνολογία – Με τα νέα της CPU, η Siemens ενισχύει ακόμη περισσότερο τους προγραμματιζόμενους λογικούς ελεγκτές.	4
Η Αυτόματη Αποθήκη – Η Berggård Amundsen άνοιξε μια αυτόματη αποθήκη για εξαρτήματα.	5
Κατακτώντας νέες κορυφές – η Ιρλανδική FEGIME γιόρτασε τη δέκατη επέτειό της.	6
Πωλητής χονδρικής της χρονιάς – Ένα μέλος της FEGIME Μεγάλης Βρετανίας ανακηρύχτηκε «Πωλητής χονδρικής της χρονιάς» και για το 2012.	6
Προσεχώς: Online κατάσταση – η FEGIME Ισπανίας ετοιμάζεται να λανσάρει το νέο της online κατάσταση.	7
Νέα Μέλη – Πέντε ακόμη Πωλητές Χονδρικής ενσωματώθηκαν στη FEGIME Φινλανδίας και Βαλτικής.	7
Νέα καμπάνια LED – Philips και FEGIME λανσάρουν τη δεύτερη διεθνή καμπάνια μάρκετινγκ «Βελτιστοποίηση και αποθήκευση».	8



>> «Η διαδικασία ήταν απίστευτα σύντομη», είπε ο David Garratt. «όμως, οι άνθρωποι, τα στοιχεία, οι εγκαταστάσεις –ακόμη και η παραμικρή λεπτομέρεια- ήταν ακριβώς όπως θέλαμε».

Πώς, όμως, γίνεται αυτό; Συνήθως, τα νέα για την Ελλάδα είναι αρνητικά. Υπάρχουν, όμως, και πολλά θετικά στοιχεία. Η χώρα μείωσε σημαντικά το νέο της χρέος, και η βιομηχανική παραγωγή και οι εξαγωγές παρουσιάζουν αύξηση – έστω και μικρή. Τι άλλο έχει να προσφέρει η Ελλάδα; Εκπληκτικά κόκκινα κρασιά, υπέροχο ελαιόλαδο, φανταστικά νησιά – και τουλάχιστον μια εξαιρετική εταιρία χονδρικής πώλησης ηλεκτρικών ειδών.

Δεν υπάρχει αμφιβολία. Η ΚΑΥΚΑΣ Α.Ε. είναι μια υποδειγματική εταιρία, ακόμη και για τα Ευρωπαϊκά δεδομένα. Ιδρύθηκε το 1975 στην Αθήνα, όπου και εξακολουθεί να εδρεύει. Μετά από πολλά χρόνια σταθερής ανάπτυξης, ξεκίνησε, στις αρχές του αιώνα, να επενδύει συστηματικά στην υποδομή και το μάρκετινγκ. «Από το 2004, είμαστε οι κυρίαρχοι στην Ελληνική αγορά», είπε ο διευθύνων σύμβουλος Νίκος Καυκάς. Το 2011 κατείχαν το 19% της αγοράς. Η ΚΑΥΚΑΣ έχει 33 καταστήματα, κατά κύριο λόγο στην ηπειρωτική Ελλάδα, αλλά και στα νησιά.

Στη διάρκεια του 2012, το μερίδιο της στην αγορά αναμένεται να αυξηθεί σε 23%. Η εταιρία έχει μια ισχυρή φιλοσοφία. «Πάντοτε επενδύαμε συγκρατημένα και πλέον μπορούμε να εκμεταλλευτούμε στο έπακρο τις ευκαιρίες που

Ένα κατάστημα (αριστερά) και η έδρα (δεξιά), αποδεικνύουν ότι ακόμη και τα χρώματα της εταιρίας ταιριάζουν με την ταυτότητα της FEGIME. Στο κέντρο, ο διευθύνων σύμβουλος Νίκος Καυκάς.



«Πάντοτε επενδύαμε συγκρατημένα και πλέον μπορούμε να εκμεταλλευτούμε στο έπακρο τις ευκαιρίες που παρουσιάζονται λόγω της δύσκολης οικονομικής κατάστασης»

Νίκος Καυκάς, διευθύνων σύμβουλος.

παρουσιάζονται λόγω της δύσκολης οικονομικής κατάστασης», εξήγησε ο Καυκάς.

Το νέο μέλος της FEGIME είναι από τις λίγες εταιρίες στην Ελλάδα που προσλαμβάνουν προσωπικό αυτή την εποχή. Αυτό δεν οφείλεται μόνο στις προαναφερθείσες ευκαιρίες, αλλά πηγάζει και από την ξεκάθαρη αντίληψη της εταιρίας, όσον αφορά το ρόλο των υπαλλήλων της. «Επενδύουμε σε ανθρώπους», είπε ο διευθυντής Ανθρωπίνου Δυναμικού Αντώνης Ζωντός. «Αναζητούμε τους πιο ταλαντούχους, τους δίνουμε την κατάλληλη θέση και παρέχουμε το καλύτερο δυνατό περιβάλλον για την ανάπτυξή τους».

«Αν επισκεφτεί κανείς την ΚΑΥΚΑΣ, θα συναντήσει ένα ευχάριστο και οργανωμένο περιβάλλον σε όλους τους τομείς. Καθώς και το KAFKAS Institute of Training & Development». Η εταιρία επικεντρώνεται στις νέες τεχνολογίες και την εκπαίδευση – όπως και οι εργολάβοι πελάτες της. Στον τομέα αυτό, η ΚΑΥΚΑΣ συνεργάζεται με κορυφαίους Ευρωπαίους προμηθευτές και ιδρύματα.

Χάρη στους νέους αυτούς συνεργάτες, η FEGIME είναι πλέον παρούσα στο λίκνο της Ευρώπης. «Είναι ένας πολύ ωραίος συμβολισμός, αλλά έχει και απόλυτη οικονομική λογική, καθώς ο συνεργάτης μας θεωρείται πρωτοπόρος και καινοτόμος στην Ελλάδα. Είναι ένας ιδανικός συνδυασμός», λέει ο David Garratt.

Συνέδριο 2013



Μην ξεχάσετε να δηλώσετε συμμετοχή!

Διοργανωτής του επόμενου Συνεδρίου (2-4/5/2013) θα είναι η FEGIME Ουγγαρίας.

Θα πραγματοποιηθεί στη Βουδαπέστη. Σχεδιάστε το ταξίδι. Οι αιτήσεις συμμετοχής θα σταλούν τον Ιανουάριο από τους εθνικούς συμμετοχούς. Η προθεσμία υποβολής αιτήσεων συμμετοχής λήγει στις 22 Φεβρουαρίου του 2013! Καλύτερα να υποβάλλετε αίτηση εγκαίρως, καθώς είναι σίγουρο ότι οι θέσεις θα εξαντληθούν.

Άποψη της εκκλησίας του Αγ. Ματθαίου, του Οχυρού του Ψαρά και του ξενοδοχείου Hilton (πάνω δεξιά).



Μία καλή σχέση



Γεια σας, FEGIME Future! Πριν τη συνάντηση με τη Weidmüller, γνωρίζατε πού βρίσκεται το Ντέτμολντ;

Φυσικά: Το Ντέτμολντ δεν θα αποκτήσει ποτέ τη φήμη του Βερολίνου ή του Μονάχου, όμως, πόλεις σαν αυτό, εξηγούν εν μέρει την ισχυρή Γερμανική οικονομία, η οποία βασίζεται στη βιομηχανία, και ειδικότερα στις κορυφαίες μικρές και μεσαίες επιχειρήσεις. Οι εταιρίες αυτές, δεν εδρεύουν πάντα σε μεγάλες πόλεις. Προτιμούν να βρίσκονται κοντά στα μεγάλα Γερμανικά δάση. Εταιρίες όπως οι Hager, Mennekes, Obo, Phoenix Contact, Theben και η Weidmüller ανέδειξαν τη χρησιμότητα του δάσους.

Στο τέλος της πρώτης μέρας, το γκρουπ πήγε για νυχτερινή ορειβασία στις κορυφές των δέντρων του δάσους του Τεύτομπουργκ. Εφοδιασμένοι με εξαρτήσεις και σχοινιά όπως οι ορειβάτες, ανακάλυψαν γιατί χρειάζεται κανείς γενναιότητα και ομαδικότητα για να φέρει εις πέρας ειδικές αποστολές – και όλο αυτό έλαβε χώρα 15 μέτρα πάνω από το έδαφος. Επιπλέον, ήταν αρκετά διασκεδαστικό – όπως και το μπάμπεκιο που ακολούθησε, αλλά και ο υπέροχος φθινοπωρινός καιρός.

Για τον Thomas Müller της Γερμανικής εταιρίας Bublitz & Profe, αυτή ήταν η πρώτη του συνάντηση με το γκρουπ. Ήταν ενθουσιασμένος. «Είναι υπέροχο να συναντάς και να δουλεύεις με συναδέλφους από άλλες χώρες. Με εντυπωσιάζει το πόσο σημαντική θεωρούν οι προμηθευτές μας τη FEGIME Future».

Ο Thomas Müller έχει δίκιο: ακόμη και ο Volpert Briel, μέλος του εκτελεστικού συμβουλίου και επικεφαλής διευθυντής πωλήσεων και μάρκετινγκ, αφιέρωσε χρόνο για να υποδεχτεί το γκρουπ και να παρουσιάσει την εταιρία.

Η Weidmüller είναι μία οικογενειακή επιχείρηση που ιδρύθηκε το 1850. Είναι πλέον παρούσα σε πάνω από 80 χώρες και απασχολεί 4.400 άτομα παγκοσμίως. Το 2011 παρουσίασε το μεγαλύτερο κέρδος στην ιστορία της, περίπου 600 εκατομμύρια ευρώ.

Ο Oliver Schreckling, διευθυντής του τμήματος Παγκόσμιας Διανομής, ανέλυσε στη FEGIME Future το όραμά του σχετικά με τη διανομή και τη μελλοντική συνεργασία ανάμεσα στη FEGIME και τη Weidmüller. Μια επίσκεψη στις εγκαταστάσεις παραγωγής και το ολοκαίνουριο λογιστήριο, βοήθησε την περαιτέρω κατανόηση του συνεργάτη προμηθευτή.

Ιδιαίτερα ενδιαφέρουσα ήταν η Ακαδημία Weidmüller. Από την ίδρυσή της το 2003 – από το 2011 βρίσκεται και στη Σαγκάη – η Ακαδημία είναι



Ο Volpert Briel, μέλος του εκτελεστικού συμβουλίου και επικεφαλής διευθυντής πωλήσεων και μάρκετινγκ υποδέχτηκε τη FEGIME Future.



Τον Οκτώβριο, η FEGIME Future επισκέφτηκε τον πανευρωπαϊκής αποδοχής προμηθευτή Weidmüller. Εκπληκτικός καιρός, ενδιαφέροντα θέματα – Το σλόγκαν της Weidmüller «Ας συνδεθούμε» τέθηκε σε πλήρη εφαρμογή.

υπεύθυνη για την εκπαίδευση και την ανάπτυξη των υπαλλήλων της εταιρίας.

Επιπλέον, το σύστημα εκπαίδευσης για νέους, που εφαρμόζει η εταιρία, βοηθά στη δικτύωση της επιχείρησης με την ανώτερη εκπαίδευση και την κοινωνία. Το 2011, για παράδειγμα, πραγματοποιήθηκαν 500 σεμινάρια προϊόντων και τεχνολογίας για περισσότερους από 5000 συμμετέχοντες σε 30 χώρες. Κατά αυτόν τον τρόπο, η Weidmüller εξασφαλίζει την επόμενη γενιά ταλέντων για την εταιρία και ταυτόχρονα ένα πολύ χαμηλό ποσοστό διακύμανσης στον αριθμό του προσωπικού – σημαντικοί παράγοντες, αν αναλογιστεί κανείς τις σύγχρονες τεχνικές και δημογραφικές αλλαγές.

Ο Δρ. Eberhard Niggemann, διευθυντής της Ακαδημίας, δέχτηκε πολλές ερωτήσεις για τις εμπειρίες του, όσον αφορά τη δημιουργία και τη διεύθυνση της Ακαδημίας. Η περιέργεια ήταν εύλογη: η FEGIME Future δουλεύει σε ένα παρόμοιο project. Η «Ακαδημία FEGIME» θα είναι η λογική ανάπτυξη της FEGIME Future – με διεθνή χαρακτήρα, και σταδιακά, θα δέχεται και υπαλλήλους άλλων εταιριών, καθώς και τους πελάτες τους. Προς το παρόν, δεν θα αποκαλυφτούν περισσότερα, καθώς η FEGIME Future θέλει να παρουσιάσει το θέμα στο Συνέδριο της Βουδαπέστης.

«Ας συνδεθούμε»: με μια ευχάριστη και ενδιαφέρουσα συνάντηση, η Weidmüller έδειξε τι κρύβεται πίσω από το σλόγκαν της. Είναι βέβαιο ότι η συνεργασία θα γίνει ακόμη καλύτερη. Το ίδιο ισχύει και για τη συνεργασία με τη Phoenix Contact, την οποία η FEGIME Future επισκέφτηκε το Δεκέμβριο. Η Phoenix Contact εδρεύει στο Μπλόμπεργκ, 20 χλμ ανατολικά του Ντέτμολντ.

Προϊόντα

Ενσωματωμένη ισχυρή τεχνολογία



Με νέα CPU για τον S7-1200 micro-PLC, η Siemens ενισχύει ακόμη περισσότερο τους προγραμματιζόμενους λογικούς ελεγκτές.

SIEMENS

Χρησιμοποιώντας το νέο CPU του Simatic S7-1215C, που είναι πλέον διαθέσιμο, η Siemens συμπληρώνει τη σειρά ελεγκτών Simatic S7-1200. Διαθέτοντας πλέον τέσσερις τύπους CPU, το πεδίο χρησιμοποίησης της σειράς ψηφιακών CPU γίνεται αισθητά μεγαλύτερο και πλέον περιλαμβάνει το πλήρες φάσμα απόδοσης του προκατόχου της σειράς, Simatic S7-200.

Όπως και οι υπάρχοντες τύποι CPU της σειράς 1200, τα CPU της 1215C μπορούν επίσης να επεκταθούν με μονάδες σήματος (ψηφιακή/αναλογική είσοδος/έξοδος) στη δεξιά πλευρά και μονάδες σύνδεσης στην αριστερή. Αυτό εγγυάται την προσαρμογή τους σε διάφορους τύπους αυτοματισμού.

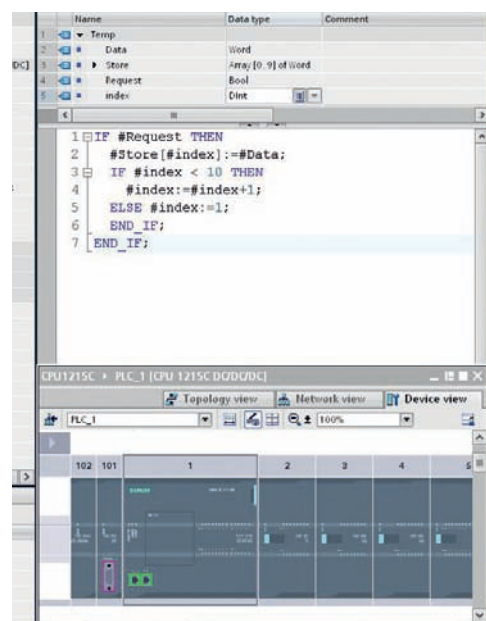
Μία δεύτερη θύρα PROFINET εξασφαλίζει σαφώς περισσότερες επιλογές σύνδεσης. Για παράδειγμα, επιτρέπει την ταυτόχρονη σύνδεση με μία κονσόλα Simatic HMI και ένα σύνδεσμο από CPU σε CPU. Η ενσωμάτωση δύο αναλογικών και τεσσάρων παλμικών εξόδων (PTO) αφορά τον έλεγχο μηχανών Stepper.

Τα νέα CPU διαθέτουν εντελώς καινούριο επεξεργαστή, που προσφέρει 25% μεγαλύτερη ταχύτητα από τα προηγούμενα CPU της σειράς S7-1200. Επιπλέον, διαθέτουν περισσότερη μνήμη για προγράμματα και αποθήκευση πληροφοριών. Η εφεδρεία του ρολογιού πραγματικού χρόνου έχει επίσης διπλασιαστεί σε 20 ημέρες. Αυτό είναι ιδιαίτερα σημαντικό για προγράμματα που δεν τροφοδοτούνται με τάση για μεγαλύτερες περιόδους, αλλά πρέπει να διατηρούν την ώρα συνεχόμενα, όπως στην περίπτωση των κατεψυγμένων κοντέινερ. Η συνδεσιμότητα έχει επίσης διπλασιαστεί, με

δυνατότητα σύνδεσης μέχρι 16 συσκευών μέσω Profinet και 32 μέσω Profibus. Αυτό επιτρέπει στο CPU να ενσωματωθεί ως κύρια μονάδα ακόμη και σε πιο πολύπλοκους μηχανισμούς.

Δοκιμασμένο και ελεγμένο software

Το Simatic S7-1200 είναι προγραμματισμένο με το μηχανικό σύστημα Step7 Basic. Η επέκταση των γλωσσών προγραμματισμού για να συμπεριληφθεί και η γλώσσα SCL, παρέχει για πρώτη φορά



Πέρα από τις ήδη υπάρχουσες γλώσσες προγραμματισμού (FBD και LAD), είναι πλέον δυνατή η χρήση της γλώσσας δομημένου ελέγχου (SCL).

τη δυνατότητα της ανταλλαγής κωδικών προγραμματισμού ανάμεσα στο S7-1200 και το S7-300/400: ένα σπουδαίο πλεονέκτημα, ειδικά στην περίπτωση των κατακευματισμένων δομών. Επιπλέον απλοποιήσεις προσφέρει η επιλογή Download στη λειτουργία RUN. Επιτρέπει το κατέβασμα τμημάτων προγράμματος στη διάρκεια της λειτουργίας ή τη γρήγορη και εύκολη τροποποίηση ετικετών και διευθύνσεων της θύρας I/O.

Το Simatic S7-1200 αντικαθιστά τα ρελέ και τους επαφείς και είναι κατάλληλο για συστήματα μεταφοράς, ελεγκτές αντλίας, διαχείριση ενέργειας και θέματα διανομής σ' ένα πολύπλοκο σύστημα αυτοματισμού. Για παράδειγμα, οι ελεγκτές εξασφαλίζουν ότι τα συστήματα παραγωγής χιονιού θα τοποθετούν αρκετό χιόνι στις τεχνητές βουνοπλαγιές ή ρυθμίζουν την ακριβή ποσότητα μπλε χρώματος για την παραγωγή τζίν παντελονιών.

Ξεκινήστε εύκολα με το πακέτο για αρχάριους

Το πακέτο για αρχάριους του Simatic S7-1200 περιέχει τον απαραίτητο εξοπλισμό, όπως το CPU, CD με οδηγίες και προσομοιωτή, καθώς και το πρόγραμμα μηχανικής Step7 Basic, για να εξασφαλίσει την εύκολη εισαγωγή στο περιβάλλον του ψηφιακού αυτού CPU –ή για να χρησιμοποιηθούν για πρώτη φορά στη θέση των ήδη υπάρχοντων προγραμμάτων του Simatic S7-200.

www.siemens.com

Η Αυτόματη Αποθήκη



Οι συνάδελφοί μας από τη Berggård Amundsen στη Νορβηγία άνοιξαν μία αυτόματη αποθήκη για εξαρτήματα, η οποία λειτουργεί βασισμένη σ' ένα εντελώς νέο σχέδιο.

Η Berggård Amundsen, το μέλος μας από τη Νορβηγία, βρίσκεται σε συνεχή ανάπτυξη. Υπέροχα νέα, αλλά αυτό ανέδειξε ένα πρόβλημα για το μάντζιμέντ της: ο εμπορευματικός σταθμός νότια του Όσλο, που είχε επεκταθεί για τελευταία φορά το 2008, είχε γεμίσει ασφυκτικά. Πώς ήταν δυνατό να λυθεί αυτό το πρόβλημα; Υπήρχαν δύο πιθανότητες. Είτε να κατασκευαστεί ένα νέο κτήριο σε καινούρια τοποθεσία, είτε ένας νέος τρόπος αποθήκευσης.

Ο Bjørn Amundsen και η ομάδα του επέλεξαν τη λύση της Νορβηγικής εταιρίας Hatteland. Η Hatteland παρέχει προγράμματα και λύσεις στον τομέα των Logistics. Ένα από τα προϊόντα της είναι και το «AutoStore», ένας ριζικά καινούριος σχεδιασμός για την αποθήκευση εξαρτημάτων. Το AutoStore χρησιμοποιείται εδώ και αρκετούς μήνες και βοήθησε στην επέκταση του αποθηκευτικού χώρου, χωρίς να χρειαστεί αλλαγή τοποθεσίας. Με το AutoStore δεν υπάρχουν σκάλες ανάμεσα στις σειρές των ραφιών, κάτι που εξοικονομεί αρκετό χώρο. Το σύστημα αποθηκεύει τα υλικά σε ειδικούς πλαστικούς κάδους, που στοιβάζονται οριζόντια και κατακόρυφα, σ' ένα σταθερό κυβικό πλέγμα από αλουμίνιο. Τα αλουμινένια στηρίγματα του πλέγματος λειτουργούν και ως ράγες, ενώ οι πλαστικοί κάδοι μετακινούνται κατακόρυφα στις κάθετες ράγες. Στην κορυφή του πλέγματος, τηλεκατευθυνόμενα ρομπότ, που λειτουργούν με μπαταρίες, κινούνται πάνω στους οριζόντιους τομείς. Με τους ενσωματωμένους γεραμούς τους, μαζεύουν τους πλαστικούς κάδους από το πλέγμα ή τους επιστρέφουν σ' αυτό.

Όπως είναι φυσικό, το σύστημα αυτό απαιτεί ιδιαίτερα εξειδικευμένο λογισμικό, το οποίο εξασφαλίζει ότι τα προϊόντα που κινούνται αργά

Η βασική αρχή πίσω από αυτό το σύστημα ονομάζεται «τα αγαθά στον άνθρωπο», καθώς πλέον οι υπάλληλοι δεν χρειάζεται να περπατούν μέσα στην αποθήκη σε αναζήτηση των προϊόντων. Αντίθετα, έρχονται εκείνα σ' αυτούς.



Μόλις παραδοθούν στην αποθήκη, τα προϊόντα τοποθετούνται στους πλαστικούς κάδους του συστήματος και μεταφέρονται στο πλέγμα. Στις φωτογραφίες πάνω, βλέπουμε ένα σταθμό παραλαβής, το πλέγμα με τα ρομπότ του και τα εγκαίνια στο ξεκίνημα του νέου συστήματος. Από αριστερά προς τα δεξιά: Jan-Egil Bogwald (Υπεύθυνος τμήματος), Bjørn Amundsen (Διευθύνων Σύμβουλος) και Terje Østrem Karlsen (Υπεύθυνος Logistics).

θα τοποθετηθούν στο κάτω μέρος του πλέγματος, ενώ αυτά που κινούνται γρήγορα προωθούνται στην κορυφή. Η φόρτιση των ρομπότ είναι επίσης πλήρως αυτοματοποιημένη.

Στη Berggård Amundsen, το πλέγμα έχει ύψος 16 κάδων και περιλαμβάνει περισσότερα από 10000 τεμάχια. Ο πλήρης κύβος καλύπτει επιφάνεια μόλις 250 τετραγωνικών μέτρων, αντικαθιστώντας τα 1250 τετραγωνικά μέτρα που κάλυπταν οι παλέτες.

Τα 10 ρομπότ μπορούν να «σηκώσουν» 25 κάδους την ώρα, τροφοδοτώντας τους μεταφορικούς ιμάντες που φέρνουν τα προϊόντα στους «σταθμούς παραλαβής». Εκεί, οι παραγγελίες συσκευάζονται από τους υπαλλήλους, προτού παραδοθούν στους πελάτες. Κάθε παραγγελία, φυσικά, μπορεί να περιέχει αντικείμενα από διάφορους κάδους. Η βασική αρχή πίσω από αυτό το σύστημα ονομάζεται «τα αγαθά στον άνθρωπο», καθώς πλέον οι υπάλληλοι δεν χρειάζεται να περπατούν μέσα στην αποθήκη σε αναζήτηση των προϊόντων. Αντίθετα, έρχονται εκείνα σ' αυτούς. Πλέον, το AutoStore εκτελεί το 60% των «σηκωμάτων» και η εσωτερική μεταφορά του υλικού έχει μειωθεί κατά 50%.

«Η καινοτομία αυτή τεχνολογία βελτιώνει την αποτελεσματικότητα και την ποιότητα των υπηρεσιών», δηλώνει ο Terje Østrem Karlsen, υπεύθυνος Logistics στην Berggård Amundsen. «Η επένδυση αυτή μας επιτρέπει να παραμείνουμε στην παλιά τοποθεσία. Επιπλέον, το AutoStore είναι ένα ευέλικτο σύστημα που, αν κριθεί απαραίτητο, μπορεί εύκολα να επεκταθεί με την προσθήκη ρομπότ, σταθμών παραλαβής ή ακόμη και με την επέκταση του πλέγματος».

www.fegime.no

FEGIME Ιρλανδίας

Κατακτώντας νέες κορυφές

Το 2012 ήταν μια πολυάσχολη χρονιά για την Ιρλανδική FEGIME, που έχει πολλούς λόγους να είναι αισιόδοξη.

Η FEGIME Ιρλανδίας είναι έτοιμη να επιτύχει ένα καλό αποτέλεσμα το 2012, παρά τις δυσκολίες της αγοράς. Τα καλά αυτά νέα ταιριάζουν με τη γενική διάθεση του ομίλου, καθώς τον Οκτώβριο, η FEGIME Ιρλανδίας γιόρτασε την επέτειο δέκα χρόνων από τότε που οι επτά αρχικοί πωλητές χονδρικής ίδρυσαν την εταιρία.

Η ευρύτερη οικογένεια της FEGIME ταξίδεψε με τους συνεργάτες της στο Σλίγκο, για να γιορτάσει την επέτειο με μια υπέροχη βραδινή έξοδο, την οποία οργάνωσαν οι John και Pat Clifford από την Clifford Electrical Wholesalers. Ο Peadar Conlon, πρόεδρος και διευθύνων σύμβουλος της FEGIME Ιρλανδίας, μίλησε για τα δέκα σπουδαία χρόνια που διατελούν μέλη ενός υπέροχου ομίλου και πόσο αυτό έχει βοηθήσει όλα τα μέλη, ειδικά τα τελευταία χρόνια. Επίσης, εξέφρασε την επιθυμία του να συνεχίσει ο όμιλος να είναι επιτυχημένος και να ισχυροποιηθεί ακόμη περισσότερο τα επόμενα δέκα



Το λογότυπο της FEGIME (αριστερά) στο όρος Κιλιμάντζαρο και (δεξιά) σ' ένα όχημα παράδοσης.



χρόνια. Η αισιοδοξία του είχε γερές βάσεις, καθώς τον Οκτώβριο, η Mullingar Electrical Wholesale άνοιξε ένα νέο κατάστημα λιανικής στο Ντάνταλκ. Αυτό αύξησε τον αριθμό των καταστημάτων λιανικής των μελών της FEGIME Ιρλανδίας σε 25, κάτι που την κάνει τον κορυφαίο όμιλο χονδρικής πώλησης ηλεκτρικών ειδών στην Ιρλανδική αγορά.

Αυτό το έτος περιλάμβανε και άλλες επετείους. Οι εταιρίες Wesco Electrical, Euro Sales and Clifford Electrical γιόρτασαν τα 40 χρόνια από την ίδρυσή τους, ενώ η Enniscorthy Electrical Wholesale και η Mullingar Electrical Wholesale συμπλήρωσαν 25 χρόνια λειτουργίας.

Ο Pat Clifford, διευθυντής της Clifford Electrical Wholesalers, γιόρτασε την επέτειο της εταιρίας του, ανεβαίνοντας στο όρος Κιλιμάντζαρο, για να συγκεντρώσει χρήματα για ένα νοσοκομείο παιδών. Ο Pat ολοκλήρωσε την αναρρίχηση με επιτυχία,

κυμάτισε τη σημαία της FEGIME στο ψηλότερο βουνό της Αφρικής και συγκέντρωσε περισσότερα από 9000 ευρώ για το νοσοκομείο παιδών Our Lady's στο Κράμλιν.

Η εταιρία Euro Sales, μέλος της FEGIME Ιρλανδίας, που εδρεύει στο Δουβλίνο, έγινε πρόσφατα η πρώτη Ευρωπαϊκή εταιρία που συμπεριέλαβε όχι μόνο το νέο λογότυπο, αλλά και την πλήρη εταιρική ταυτότητα της FEGIME στο στόλο των οχημάτων παράδοσης. Ο σχεδιασμός έγινε από τη FEGIME Future και το πρακτορείο Ogilvy, σε στενή συνεργασία με τα κεντρικά της FEGIME. Το αποτέλεσμα είναι εντυπωσιακό και θα βοηθήσει στην αύξηση της αναγνωρισιμότητας τόσο της Euro Sales όσο και της FEGIME στους δρόμους της πρωτεύουσας.

www.fegime.ie

FEGIME Μεγάλης Βρετανίας

Πωλητής χονδρικής της χρονιάς

Οι συνάδελφοι της FEGIME Μεγάλης Βρετανίας κερδίζουν συχνά το βραβείο του Πωλητή χονδρικής της χρονιάς

Το πλέον αναγνωρισμένο βραβείο του κλάδου μας στη Μεγάλη Βρετανία ονομάζεται Elie – συντόμευση για το «Electrical Industry Award (Βραβείο Βιομηχανίας Ηλεκτρισμού)» και διοργανώνεται από το περιοδικό Electrical Times. Οι συνάδελφοι της FEGIME Μεγάλης Βρετανίας είναι συχνά ανάμεσα στους νικητές.

Φέτος, πέντε μέλη της FEGIME ήταν υποψήφια για βράβευση (κάτω βλέπετε τα λογότυπα τους). Για μια ακόμη φορά, ένα από αυτά βραβεύτηκε. Στην εκδήλωση που έλαβε χώρα στο τέλος Οκτωβρίου στο Λονδίνο, η BEW Electrical Distributors Ltd. ψηφίστηκε «Πωλητής χονδρικής της χρονιάς» στην κατηγορία «Κέρδη άνω των 20 εκατομμυρίων λιρών».

Οι κριτές επαίνεσαν την επένδυση της εταιρίας στο ανθρώπινο της δυναμικό και την εξαιρετική εξυπηρέτηση των πελατών της. Είναι, πράγματι, ένα σπουδαίο επίτευγμα για την εταιρία, καθώς το προηγούμενο έτος ήταν ιδιαίτερα πολυάσχολο: η BEW άνοιξε δύο νέα παραρτήματα, μετέφερε ένα τρίτο και παρουσίασε ανάπτυξη της τάξεως του 30%. «Ήταν το κερασάκι στην τούρτα της τριακοστής μας επετείου». Δήλωσε ο πρόεδρος Phil Webb.



BEW Electrical Distributors Ltd: ομαδική φωτογραφία των χαρούμενων «Πωλητών χονδρικής της Χρονιάς»

www.fegime.co.uk





FEGIME Ισπανίας

Συνεχής εξυπηρέτηση: Η FEGIME Ισπανίας θα λανσάρει σύντομα το νέο της online κατάστημα

Προσεχώ: Online κατάστημα

Ένα υπέροχο Χριστουγεννιάτικο δώρο: Η FEGIME Ισπανίας θα λανσάρει σύντομα το νέο της online κατάστημα.

«Οι Ισπανοί εργολάβοι θα έχουν τη δυνατότητα να παραγγείλουν από τον ισχυρότερο όμιλο ανεξαρτήτων πωλητών χονδρικής της χώρας και μέσω διαδικτύου», δηλώνει ο Jorge Ruiz-Olivares, διευθύνων σύμβουλος της FEGIME Ισπανίας.

«Με το online κατάστημα μπορούμε να παρέχουμε καλύτερη εξυπηρέτηση στους πελάτες που θέλουν άμεσα μικρές ποσότητες προϊόντων, αλλά δεν απαιτούν εξειδικευμένη κοστολόγηση», λέει ο Olivares.

Το κωδικοποιημένο σύστημα 128-bit διασφαλίζει την εύκολη και ασφαλή πληρωμή με πιστωτική κάρτα ή με μεταφορά από λογαριασμό. Δεν υπάρχει κατώτατο όριο ποσότητας για κάθε παραγγελία. Αρχικά, η παράδοση θα γίνεται σε δύο ημέρες. Έχει ήδη συσταθεί υπηρεσία ενημέρωσης για τις απορίες των πελατών.

Το online κατάστημα προσφέρει όλο το εύρος των προϊόντων, από κεραιές και καλώδια, αποζεύκτες και τηλεπικοινωνία, μέχρι βιομηχανικά προϊόντα. Οι Ισπανοί συναδέλφοι εξασφάλισαν την υποστήριξη σημαντικών προμηθευτών για το εγχείρημά τους.

www.fegime.es

FEGIME Φινλανδίας και Βαλτικής

Νέα μέλη

Στην τελευταία συνεδρίαση της FEGIME Φινλανδίας και Βαλτικής, ο ιδρυτής και διευθύνων σύμβουλος Serrro Vähimaa παρουσίασε μία ιστορία επιτυχίας: Πέντε ακόμη πωλητές χονδρικής ηλεκτρικών ειδών θα γίνουν μέλη του ομίλου. Πρόκειται για την EL-Parts, που εδρεύει στη Βάνταα, τη Finnparttia που εδρεύει στο Πέρνιο, την PKST που εδρεύει στην Κουβόλα, καθώς και τις Tampereen Sähköpalvelu και KAUPPAHUONE HARJU, που εδρεύουν στο Τάμπερε.

Ο Vähimaa, τέταρτος από αριστερά στη φωτογραφία, καλωσόρισε τα νέα μέλη. «Είναι ένα μεγάλο βήμα πρόοδου για τη FEGIME Φινλανδίας και Βαλτικής».

Στη διάρκεια της συνεδρίασης, τα νέα μέλη συμμετείχαν στις συζητήσεις για τη μελλοντική ενίσχυση των πανευρωπαϊκά αναγνωρισμένων προμηθευτών της FEGIME.

Ο David Garratt, διευθύνων σύμβουλος της FEGIME, ενημέρωσε τα νέα μέλη σχετικά με τη FEGIME και τα τωρινά της σχέδια. Αρκετοί από αυτούς έδειξαν ιδιαίτερο ενδιαφέρον για τη FEGIME Future. «Θα έρθω οπωσδήποτε στην επόμενη συνάντηση, για να γνωρίσω συναδέλφους από τις άλλες χώρες», είπε ο Markus Eronen, διευθύνων σύμβουλος της EL-Parts.

www.klinkmann.com



Νέα διεύθυνση

Η FEGIME Ισπανίας μετακόμισε. Στους γυάλινους τοίχους του σύγχρονου κτηρίου υπάρχει πλέον αρκετός χώρος για το λογότυπο της FEGIME – όπως φαίνεται στην κάτω φωτογραφία. Οι αριθμοί τηλεφώνου παραμένουν οι ίδιοι:

FEGIME Ισπανίας
Οδός Agustin de Betancourt, αριθμός 21.
8ος όροφος
TK 28003 Μαδρίτη



Η FEGIME στη Βαυαρία

Στη διάρκεια της συνάντησης στο αεροδρόμιο του Μονάχου, τα μέλη της FEGIME είχαν την ευκαιρία να επισκεφτούν το νέο εμπορευματικό σταθμό της εταιρίας Hartl, μέλος της FEGIME Γερμανίας, στη γειτονική πόλη Φράϊζινγκ. Ο εμπορευματικός σταθμός εγκαινιάστηκε την Άνοιξη και είναι ένας από τους πιο σύγχρονους στην Ευρώπη.

Περισσότερα από 40000 υλικά είναι αποθηκευμένα σε ένα χώρο περίπου 10000 τετραγωνικών μέτρων. Η συνολική χωρητικότητα του σταθμού είναι 55000 τετραγωνικά μέτρα.

«Σκοπός μας ήταν να έχουμε τα υλικά ετοιμοπαράδοτα για τους πελάτες, 3 με 5 λεπτά μετά την παραγγελία», είπε ο διευθύνων σύμβουλος Martin Hartl. «Συμβαίνει πάντοτε και είμαστε πολύ υπερήφανοι γι' αυτό». Το σύστημα συλλέγει αυτόματα τα προϊόντα από τα ράφια και τα μεταφέρει στους υπαλλήλους, που συσκευάζουν την παραγγελία.

Όλα τα μέλη εντυπωσιάστηκαν. Ο Νίκος Καυκάς από την Ελλάδα δήλωσε: «Εδώ βλέπουμε την τελευταία λέξη της τεχνολογίας. Είναι πολύ εντυπωσιακό».



Marketing

optimize
and save

Νέα καμπάνια LED

Η Philips και η FEGIME λανσάρουν τη δεύτερη διεθνή καμπάνια μάρκετινγκ «Βελτιστοποίηση και αποθήκευση».

Το κεντρικό μήνυμα της καμπάνιας «Βελτιστοποίηση και αποθήκευση» είναι ότι η μετατροπή σε LED αποδίδει καλύτερη ποιότητα φωτός και χαμηλότερο ενεργειακό κόστος. Μεταφέροντας τη γνώση μέσα από σεμινάρια, online μαθήματα, εκδηλώσεις εγκατάστασης, επίδειξη προϊόντων, εκτενή μεταφρασμένα εγχειρίδια και εξειδικευμένες ιστοσελίδες, η καμπάνια στοχεύει στο να ωθήσει τους εγκαταστάτες από τις συμμετέχουσες χώρες να εγκαταστήσουν ή να κάνουν αναβάθμιση στο νέο και ενεργειακά αποτελεσματικό φωτισμό.

Μία αποκλειστική «pre-launch» ιστοσελίδα, η www.optimizeandsave.com – θα ανέβει την 1η Δεκεμβρίου του 2012, προβάλλοντας το «LED Passport», ένα online σεμινάριο LED, που εξηγεί γιατί η Philips είναι η κορυφαία της αγοράς στην τεχνολογία LED. Την ιστοσελίδα αυτή, θα ακολουθήσει η ιστοσελίδα της καμπάνιας, που θα ξεκινήσει την 3η Ιανουαρίου του 2013. Θα περιέχει λεπτομέρειες για τα online μαθήματα, το «LED Passport», πληροφορίες για τα προϊόντα, βίντεο εγκατάστασης, downloads, και πολλά ακόμη θέματα. Η καμπάνια θα συνεχιστεί μέχρι το τέλος Μαρτίου.

CoreLine – η επιλογή όσων εγκαθιστούν LED

Είτε πρόκειται για νέο κτήριο, είτε για ανακαίνιση, οι πελάτες χρειάζονται καλής ποιότητας φωτισμό, με λιγότερο κόστος ενέργειας και συντήρησης. Η σειρά CoreLine (στις κάτω φωτογραφίες) διευκολύνει τη μετάβαση στον φωτισμό τύπου LED, προσφέροντας την απλή επιλογή της άμεσης αντικατάστασης (αντίστοιχης ισχύος).

Η χρήση της τεχνολογίας LED δεν σημαίνει μόνο μεγαλύτερη διάρκεια ζωής, λιγότερη συντήρηση και λιγότερα ανταλλακτικά, αλλά και σημαντική οικονομία ενέργειας – σύμφωνα με τη Philips, μέχρι 40%, σε σχέση με το συμβατικό φωτισμό – συνεπώς, βιώσιμες λύσεις φωτισμού.

Οι εκδόσεις CoreLine Recessed, Surface-mounted και Downlight είναι ήδη διαθέσιμες, για να αντικαταστήσουν, για παράδειγμα, το λειτουργικό φωτισμό σε τυπικές εγκαταστάσεις γραφείου. Επιπλέον λύσεις θα προστεθούν σύντομα, δημιουργώντας μία πλήρη και προσιτή οικονομικά σειρά, ιδανική για εγκαταστάσεις εσωτερικού χώρου (αδιάβροχες, σκαφάκια, σποτ, καμπάνες, γραμμικές).

www.optimizeandsave.com

Μία υπηρεσία για εργολάβους ηλεκτρικών εγκαταστάσεων

Το 2010 η FEGIME Γερμανίας λάνσαρε το πρόγραμμα «Effizienzprofis» (Επαγγελματίες της Αποδοτικότητας). Στόχος του είναι η υποστήριξη πελατών που δραστηριοποιούνται στον τομέα της ενεργειακής αποδοτικότητας. Η υπηρεσία περιέχει πολλά εργαλεία μάρκετινγκ.

Πλέον, στους πελάτες προσφέρεται μία νέα υπηρεσία: η πρόσβαση σε εξαιρετικά φτηνές υπηρεσίες και άλλα σημαντικά ανταγωνιστικά πλεονεκτήματα. Για παράδειγμα, σχεδιάζουν το λογότυπο των εργολάβων ηλεκτρικών εγκαταστάσεων σε πολύ χαμηλή τιμή, τους παρέχουν ειδικές εκπτώσεις για την αγορά οχήματος ή προσφέρουν νομικές συμβουλές.

Για την παροχή κάποιων από αυτές τις υπηρεσίες, η FEGIME Γερμανίας συνεργάζεται πλέον με μία ομάδα ειδικών. Για τις υπόλοιπες χρησιμοποιεί τους δικούς της υπαλλήλους. Η φωτογραφία κάτω δείχνει το εξώφυλλο του καταλόγου που περιέχει όλες τις προσφερόμενες υπηρεσίες.



ΣΥΝΑΝΤΗΣΕΙΣ

19.02. – 21.02.13

Διοικητικό συμβούλιο και FEGIME Future, Μιλάνο

20.02. – 22.02.13

FEGIME Future, Μιλάνο

06.03. – 08.03.13

Συνάντηση μελών, Μόναχο

10.04. – 12.04.13

FEGIME Future, Λισσαβώνα

15.04. – 16.04.13

Διοικητικό συμβούλιο, Πόζναν

01.05. – 02.05.13

Συνάντηση μελών, Βουδαπέστη

02.05. – 04.05.13

13th Συνέδριο FEGIME, Βουδαπέστη

06.06. – 08.06.13

EUEW, Σοπότ

